

倒闭车企的烂尾车成为年轻人的香饽饽！14 万买 23 万配置，赌赢了？

来源：杨家祥 发布时间：2025-11-16 10:26:17

北京东五环停车场里，95 后程序员小林蹲在车旁戳着检测仪，屏幕上 “宁德时代 100 度电池” 的字样让他眼睛发亮。这辆贴着 “特价处理” 的极越 07，原价 22.99 万现在只要 14.8 万，比同款配置的新车便宜整整 10 万。“我不看车标，只认硬件。” 小林的话，道出了当下年轻人抢 “烂尾车” 的真相。

这股 “工业废土淘金” 潮正越演越烈。数据显示，2024 年新能源二手车里，倒闭车企的车型占了 18%，35 岁以下买家超六成。天津的恒驰 5 库存车打 7 折被疯抢，宁波的威马 W6 原价 28 万，如今 6 万就能拿下，连曾融资 84 亿却造不出量产车的拜腾，都因三星车载系统成了改装界香饽饽。



年轻人的算盘打得精：车企倒闭了，但供应链不会倒。90 后车主李然花 18 万买了原价 73 万的高合 HiPhi X，直言 “赌的是宁德时代电芯，不是车企复活”。设计师阿凯更直接，他把威马车机换成开源系统，“博世 ESP、双叉臂悬挂这些硬货，比品牌 logo 值钱多了”。车友群里 2000 多人共享维修手册，硬生生撑起了 “地下售后”。



可狂欢背后全是坑。北京的王先生买了威马 EX5，电池鼓包后跑遍五家维修站，得到的答复都是“配件停供”，最后花 3 万从事故车上拆零件才修好。更糟的是哪吒汽车服务器一关，13 万车主连导航都用不了，保险还涨了两倍多，有的直接被拒保。



商家的甩锅套路也不少。有经销商把烂尾车当“准新车”卖，绝口不提售后风险；遇到维权就拿“车企破产”当挡箭牌，可《汽车销售管理办法》明明要求停产后 10 年保障配件。就像威马破产时，管理人坦言“连工资都发不出，哪有钱备配件”，法律承诺成了空话。

这股风潮还撕开了行业的遮羞布。拜腾把 60% 融资花在大屏和代言上，生产线钱不够；威马换了便宜电芯，续航缩水还打价格战，单车亏 12 万；高合卖 60 万对标保时捷，年销量却不足 5000 辆。反倒是比亚迪把 68% 研发费砸在电池芯片上，理想聚焦家庭用户，活得风生水起。

想买烂尾车的可得擦亮眼睛：先查三电系统供应商，宁德时代、比亚迪的电芯更靠谱；

再找车友群问售后，有拆车件渠道才敢下手；最后一定要留好凭证，遇到虚假宣传直接维权。毕竟图便宜可以，但别把自己套进 “修不起、保不了” 的坑。

现在车企洗牌越来越狠，年轻人用真金白银投票：比起花里胡哨的宣传，实在的硬件和售后才管用。这波 “淘金热” 到底是聪明消费，还是踩坑前奏？你觉得买烂尾车值吗？欢迎评论区聊聊！

HTML版本： [倒闭车企的烂尾车成为年轻人的香饽饽！14 万买 23 万配置，赌赢了？](#)